



Wir sind ein aufstrebendes Unternehmen im B2B-Leadmanagement. Als Bindeglied auf CxO-Ebene betreuen wir Unternehmen u.a. der Bereiche Private Equity, M&A, Corporate Finance, Digitale Transformation oder auch Payment-Anbieter mit ihren anspruchsvollen Themen erfolgreich und nachhaltig.

Getreu unserem Motto „Experts in executive lead generation“ bringen wir unsere Kunden mit den richtigen Entscheidern in Verbindung!

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir ab sofort Unterstützung im Bereich:

## **Consultant (m/w/d)** in Teil- oder Vollzeit

Wir bieten eine attraktive Position als Consultant direkt am Deutschen Museum mit spannenden Aufgaben. Du wirst Teil eines jungen, sympathischen und erfolgreichen Teams mit einer offenen und respektvoller Unternehmenskultur. Darüber hinaus bieten wir Dir eine attraktive und kompetitive Vergütung.

### **Was P&C von Dir erwartet:**

- Eigenständige Akquisition und Betreuung neuer Mandanten für P&C - PEOPLECONNECT
- Erstellen von Kundenangeboten sowie Ausarbeitung der Akquise-Strategie für unsere Mandanten
- Umsetzung, Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Projekte
- Qualifizierte Terminvereinbarung bei den Wunschkunden unserer Mandanten (B2B)

### **Das bringst Du mit:**

- ein erfolgreich abgeschlossenes Studium (BWL, Wirtschaftswissenschaften, Kommunikation, Marketing o. Ä)
- min. 2-3-jährige Berufserfahrung im B2B-Bereich
- Überzeugungstalent mit Freude am Kundenkontakt und einem sicheren, souveränen sowie professionellen Auftreten
- eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowohl intern als auch gegenüber externen Mandanten
- eine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Bereitschaft zur Übernahme von Eigenverantwortung
- Deutschkenntnisse auf Muttersprachniveau
- Gepflegtes natürliches Erscheinungsbild sowie eine überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft

### **Was bieten wir Dir:**

- Weiterbildung und berufliche Weiterentwicklung sowie sehr gute Einarbeitung
- einen hohen Erfahrungs- und Know-How-Austausch
- direkter Kontakt zu unseren Bestands- und Neukunden
- respektvoller Umgang auf Augenhöhe mit freundlichen Kollegen in einem familiären Arbeitsklima
- ausgewogene Work-Life-Balance, frisches Obst und ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit kompetitiver Vergütung nach Probezeit

Wenn Du abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem interessanten Arbeitsumfeld suchst und Interesse an einer neuen Herausforderung hast, dann freuen wir uns auf ein erstes Kennenlernen mit Dir und Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (auf Deutsch, kurzes Anschreiben mit möglichem Startzeitpunkt, aktueller Lebenslauf und relevante Zeugnisse)!

Solltest Du vorab noch Fragen haben, wende Dich an Dorota Sobolewska. Sie steht Dir gern telefonisch unter 089 - 41 41 70 820 oder per Mail [bewerbung@pc-peopleconnect.de](mailto:bewerbung@pc-peopleconnect.de) zur Verfügung.