



Wir sind ein aufstrebendes Unternehmen im B2B-Leadmanagement. Als Bindeglied auf CxO-Ebene betreuen wir Unternehmen u.a. der Bereiche Private Equity, M&A, Corporate Finance, Digitale Transformation oder auch Payment-Anbieter mit ihren anspruchsvollen Themen erfolgreich und nachhaltig.

Getreu unserem Motto „Experts in executive lead generation“ bringen wir unsere Kunden mit den richtigen Entscheidern in Verbindung!

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir ab sofort Unterstützung im Bereich:

## **Associate Sales Consultant (m/w/d)** in Teil- oder Vollzeit

Wir bieten eine attraktive Position als Associate Sales Consultant direkt am Deutschen Museum mit spannenden Aufgaben. Du wirst Teil eines jungen, sympathischen und erfolgreichen Teams mit einer offenen und respektvoller Unternehmenskultur. Darüber hinaus bieten wir Dir eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung.

### **Was P&C von Dir erwartet:**

- Unterstützung unseres Sales-Teams bei der Neukundengewinnung
- Überzeugung potentieller Mandanten im telefonischen und persönlichen Kontakt
- Betreuung und Weiterentwicklung der bestehenden Projekte
- Selbstständige Ausarbeitung der Akquise-Strategie für unsere Mandanten
- Qualifizierte Terminvereinbarung mit den Zielkunden unserer Mandanten (B2B)

### **Das bringst Du mit:**

- ein abgeschlossenes Hochschulstudium bzw. eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- praktische Erfahrungen von mindestens 6 Monaten im Vertrieb, idealerweise im Bereich erklärungsbedürftiger Produkte der Finanzbranche
- Überzeugungskraft auf Entscheider-Ebene (B2B) zu präsentieren und zu verkaufen
- gepflegtes Erscheinungsbild, offenes, sicheres und professionelles Auftreten
- fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie exzellenter Umgang mit allen MS Office-Anwendungen

### **Was bieten wir Dir:**

- spannende Projekte mit viel Eigenverantwortung, in denen Du Dich weiterentwickeln kannst
- intensive Einarbeitung und individuelle Förderung durch persönliches Coaching
- respektvoller Umgang auf Augenhöhe mit freundlichen Kollegen in einem familiären Arbeitsklima
- ausgewogene Work-Life-Balance, frisches Obst und ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiver Vergütung nach Probezeit

Wenn Du abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem interessanten Arbeitsumfeld suchst und Interesse an einer neuen Herausforderung hast, dann freuen wir uns auf ein erstes Kennenlernen mit Dir und Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (auf Deutsch, kurzes Anschreiben mit möglichem Startzeitpunkt, aktueller Lebenslauf und relevante Zeugnisse)!

Solltest Du vorab noch Fragen haben, wende Dich an Dorota Sobolewska. Sie steht Dir gern telefonisch unter 089 - 41 41 70 820 oder per Mail [bewerbung@pc-peopleconnect.de](mailto:bewerbung@pc-peopleconnect.de) zur Verfügung.